



ORTACCS Business Development & Sales Agency

Ortaccs'ta satış kanalını desteklemek için dış kaynaklı genişletilmiş satış ekipleri ve iş geliştirme, satış ve marka sadakati alanlarında danışmanlık hizmetleri sunuyoruz.

İş geliştirme ve satışa yönelik yapılandırılmış, metodik yaklaşımımız, birçok markanın satışları hızlandırmasına, geliri artırmasına ve karlılığı artırmasına yardımcı oldu.

Bilgi Teknolojileri, Endüstri 4.0, Teknolojik Ekipman konusundaki bilgi birikimimiz ve tecrübemizle Microsoft, Acronis, Lexmark, Vodafone gibi uluslararası kurumlara başarı ile başarı getirdik ve Emtest, RMC gibi Endüstri 4.0 üreticilerine hizmet verdik.

Network Ürünleri TeleSatış Temsilcisi

Aranan Nitelikler:

- Bilişim üzerine Lisans bölümlerinden yeni mezun,
- Network alanında kendini geliştirmek isteyen,
- Satış ve hedef odaklı,
- İkna kabiliyeti yüksek,
- Müşteri takibi yapabilecek,
- İş disiplinine sahip,
- İç motivasyonu yüksek, zaman yönetimi konusunda hassas,
- Ekip çalışmasına yatkın, problem çözme becerilerine sahip,
- Akıcı diksiyona sahip,
- İstanbul Anadolu yakasında ikamet eden,
- Yetiştirilmek üzere kadın takım arkadaşı alınacaktır.

İş Tanımı:

- Satış hedefleri doğrultusunda potansiyel müşterilerle iletişime geçmek üzere aramalar yapabilecek,
- Müşterilerinin verilerini raporlayabilecek,
- Müşterileri düzenli olarak arayıp, sisteme kazandırılmaları için gerekli çalışmaları yapabilecek,
- Kendisine verilen satış hedeflerini gerçekleştirmeye yönelik ürün ve hizmet satışları yapabilecek,
- Yetiştirilmek üzere kadın takım arkadaşı alınacaktır.

*Başvurularınızı <https://www.linkedin.com/jobs/view/2442411186> adresinden gönderebilirsiniz.

*Sorularınızı info@ortaccs.com adresine e-posta yoluyla iletebilirsiniz.

*Yol ve yemek firmamız tarafından karşılanmaktadır.

*SGK işe girildiği gün başlatılmaktadır.

İletişim bilgileri

Tel: 0850 318 51 60

Mobil: 0549 827 41 65

İçerenköy Mahallesi Topçu İbrahim Sokak Bodur Apt.

No: 21 / 30 Ataşehir / İstanbul 34752